

HAMMER ORDOÑEZ SAAVEDRA
Calle 15 # 63 – 01 Apto 203 Bloque 49
Santiago de Cali – Valle
Teléfono 3063661
Celular 3206555989
hordonez1230@gmail.com



RESUMEN

- Amplia experiencia en el manejo y comercialización de productos proyectado al logro de metas.
- Conocimiento y manejo en ventas de repuestos y baterías para autos.
- Fácil adaptación al cambio y a la planeación de nuevas estrategias que mejoren la efectividad en las ventas.
- Facilidad de expresión y manejo de público.
- Supervisión y manejo de personal encargado de cumplir con una labor específica.
- Alto sentido de responsabilidad y pertenecía con el sitio de trabajo.
- Excelentes relaciones interpersonales con los clientes, compañeros de trabajo y supervisores.

EXPERIENCIA LABORAL.

ACUMULADORES DUNCAN S.A (Marzo 22 de 2011-Mayo 04 de 2013)

- Asesorar a los clientes a cerca de las baterías de mayor rotación en el mercado.
- Ofertar el producto a los clientes de la compañía.
- Realizar inventario y rotación del producto en los diferentes puntos de venta.
- Presentar informes de ventas semanales proyectado a una meta.
- Vincular clientes nuevos a la compañía para expandir la zona.
- Supervisar el auxiliar a cargo.

ABP INDUSTRIA AUTOMOTRIZ (Julio 2010)

- Comercializar repuestos para vehículos en la zona sur-occidente del país.
- Cumplir con unas metas de ventas específicas.
- Crear nuevas estrategias de mercadeo para contrarrestar la competencia.
- Cobrar las diferentes facturas generadas por las ventas.
- Realizar un informe semanal de ventas.

TARJETAS EXCLUSIVAS MUÑOZ (Julio de 2009- Marzo 2010)

- Entrega de pedidos a los diferentes puntos de venta dentro de la ciudad.
- Diligenciamiento de trámites bancarios.
- Revisión de pedidos próximos a entregar al comprador.

MARATHON DISTRIBUCIONES (Febrero de 2009)

- Supervisión y manejo de personal repartidor de material publicitario.
- Comercialización de material informativo a los diferentes suscriptores.
- Organización y manejo de planes estratégicos que aumentaron la efectividad en la distribución de publicidad por parte del personal a cargo.
- Visita a los diferentes sectores de la ciudad en busca de nuevos clientes.

ASSIT- CARD (Febrero de 2006)

- Comercialización de tarjetas de asistencia medica a los futuros viajeros y a las agencias de viaje enfocado al cumplimiento de metas.
- Visita a los diferentes clientes y búsqueda de nuevos usuarios de los productos que comercializa la empresa.
- Manejo de programa turístico Amadeus.

EURO AMERICAN TRAVEL (Agosto de 2005)

- Asesorar al cliente en la compra de planes turísticos.
- Atención al público en general.
- Oferta de nuevos planes a clientes antiguos y nuevos.
- Visita a clientes pertenecientes a la base de datos de la empresa.
- Comercializar tiquetes aéreos y material turístico a las diferentes compañías.

EDUCACION

MERCADEO Y VENTAS
FUNDACION CECEP.
2 semestres.

BACHILLER COMERCIAL
CENTRO EDUCATIVO SANTA ANITA
Santiago de Cali Junio de 1999.

CAPACITACION Y ACTUALIZACION

CURSO BASICO DE AMADEUS

HABILIDADES TECNICAS

Word.
Internet.

REFERENCIAS LABORALES

ACUMULADORES DUNCAN S.A
Gilberto Amaya.
Gerente Sucursal Cali.
Cra 1 50-150 Cali.
4478744- 3104287595.

ABP INDUSTRIA AUTOMOTRIZ
Balbino Palma.
Gerente General
(01)2402845 Bogotá.
3164715439.

MARATHON DISTRIBUCCIONES
Freddy Gómez.
Supervisor
3206323410.

ASSIT-CARD DE COLOMBIA
Gustavo Vélez
Supervisor de Implant.
6600116-3164325487

REFERENCIAS PERSONALES

Mario Luidger Campos
Asesor Comercial
8881129-3743870

Nancy Rodríguez V.
Contadora
3104158195

Jorge García
Gerente General
3015505452.